

Vertriebsinnendienst / Sales (m/w/d)

Kennziffer: 20230101 Einsatzort: Heilbronn • Zeit: Vollzeit

WIR BIETEN IHNEN



Spannende und vielseitige Tätigkeit in einem anspruchsvollen Arbeitsgebiet



Attraktive / Gute Vergütung



Urlaubs- und Weihnachtsgeld



Zusätzliche vermögenswirksame Leistungen



Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem motivierten Team



Möglichkeit Aufgaben und Lösungen aktiv mitzugestalten



Chance Ihre Entwicklungsmöglichkeiten selbst zu bestimmen



Teilnahme an internen und externen Schulungen



Modernes Arbeitsumfeld inklusive einer leistungsstarken und innovativen Ausstattung



Regelmäßige Firmenveranstaltungen



Flexible Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten und Home-Office

IHRE AUFGABEN

- Erweiterung und Aufbau des Kundenstamms durch Akquise
- Bearbeitung von Anfragen, Auftragserfassung, Terminverfolgung und kaufmännische Abwicklung
- Klärung technischer und kommerzieller Fragen in Angeboten und Aufträgen
- Erstellen von Analysen, Statistiken für Projektauswertungen
- Kontinuierliche Optimierung aller vertriebsrelevanten Prozesse zur Steigerung von Effizienz und Erhöhung der Kundenzufriedenheit
- Planung von Vertriebsaktivitäten gemeinsam mit Außendienstkollegen und der Vertriebsleitung

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Ausbildung
- Idealerweise Berufserfahrung im Bereich Vertriebsinnendienst, in der Kundenberatung, Angebots- und Auftragsabwicklung
- Ausgeprägtes service- und kundenorientiertes Denken
- Hohe Kommunikationsfähigkeit, Flexibilität
- Souveränität im Auftreten auf unterschiedlichen Gesprächsebenen
- Eine proaktive, strukturierte Arbeitsweise

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung und möglichen Eintrittstermin.



Tel: +49 7131 27692 99 Fax: +49 7131 27692 70



info@kondi-gmbh.de www.kondi-engineering.de

KONDI GmbH | Im Zukunftspark 5 | 74076 Heilbronn | Germany



